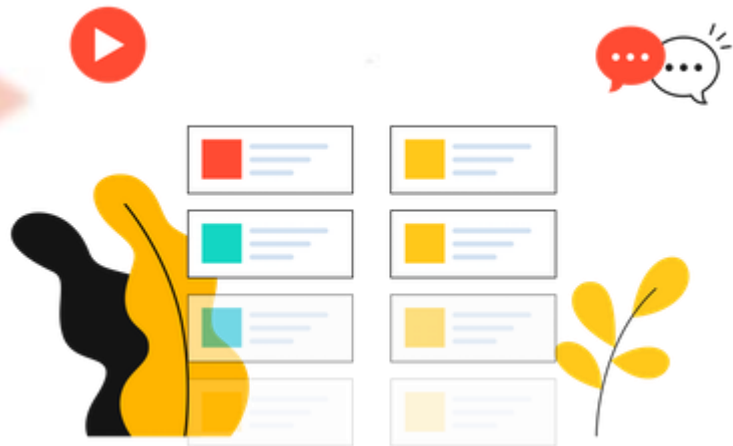


Конструктор вакансий Формальное описание



НАЗВАНИЕ ВАКАНСИИ

Заработная плата

НАЗВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ + ЛОГОТИП
+ ФОТО

Менеджер по проектам

от 50 до 70 тысяч рублей

ООО «Звезда»



Звезда – предприятие с богатой историей и крепкой репутацией! Наша компания, оснащенная современным европейским оборудованием, ежедневно выпускает порядка 100 микросхем. Мы имеем офисы и производственные помещения в городе Чебоксары и Чувашской Республике. Более 20 лет наша компания остается одной из крупнейших по выпуску данного сегмента.

В описании компании должна быть указана только та информация, которая действительно важна и полезна потенциальному сотруднику. Старайтесь менять акценты в описании в зависимости от должности: сотруднику АХО полезнее знать число сотрудников и размер офиса, а разработчику – над каким продуктом предстоит работать и с каким технологическим стеком иметь дело.

Избегайте субъективных оценок: «Мы успешная компания», «быстро растущий бизнес». Если вы правильно упакуете факты, то кандидаты сами придут к этим выводам.

01. Обязанности

В должностных обязанностях нужно емко и информативно описать, чем сотруднику предстоит заниматься каждый день. Оптимальнее всего оформить должностные обязанности в пять-семь основных пунктов, написав самое важное и объяснив суть вакансии. Пользователи чаще ищут работу через мобильные приложения и долго скроллить текст на экране смартфона неудобно.

Основные задачи:

Ведение и развитие вверенных клиентов (от 5 клиентов).

Выявление и формирование потребности у клиентов.

Проведение переговоров и презентаций с выездами к клиентам.

Выстраивание доверительных отношений с максимальным количеством сотрудников в заказчике.

Выполнение установленного плана продаж за счет развития клиентов и продвижения продуктов и сервисов компании.

Отчетность во внутренних системах CRM (Битрикс 24).

Ведение и контроль всех сопутствующих бизнес-процессов.

Контроль реализации контрактов и соблюдение договорных.

02. Требования

Чем больше конкретики вы укажете (какими инструментами должен уметь пользоваться кандидат), тем точнее подберете соискателя.

Кто-то указывает softskills в требованиях, кто-то категорически против. Мы рекомендуем указать гибкие навыки, если Вы действительно будете их оценивать при собеседовании.

Образование: высшее, техническое, желательно в области ИТ и информационной безопасности.

Базовые знания в области продуктов и услуг по ИБ.

Опыт работы в компаниях интеграторах, наличие результативного опыта работы с клиентами.

Альтернативный опыт работы с проектными продажами на рынке B2B (продажа услуг: корпоративное обучение, услуги связи, банковские услуги)

Softskills в рамках данной должности:

Умение распознать эмоции и инсайты клиента.

Умение выстраивать коммуникации, устанавливать долгосрочные отношения.

Ориентация на результат, упорство в достижении цели.

Управление временем.

Обучаемость, желание расти и развиваться в данном.

03. Условия

Описание условий работы – это презентация рабочего места и ответ на вопрос кандидата: «Насколько мне будет приятно/удобно у вас работать?»

Избегайте общих слов (хорошие условия, комфортный офис) и дайте информацию, которая заинтересует конкретного кандидата в зависимости от его профессиональной области.

Полностью белое оформление по ТК РФ.

Регулярное обучение, программа адаптации и введения в должность, участие в семинарах и конференциях.

ДМС со стоматологией и помощью врача на дому после испытательного срока.

Рабочий ноутбук.

Готовы обсудить удаленку с посещением офиса по необходимости.

Офис в центре города Чебоксары.

Компенсация проезда 2000 рублей в месяц.

Визуализация



Система награждений



Корпоративные мероприятия



Постоянное повышение квалификации



Адаптация новых сотрудников



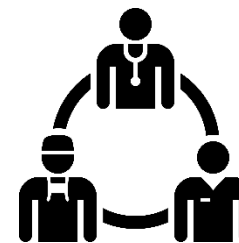
Обучение персонала за счет компании



Социальный пакет



ДМС для работников



РАБОТА
РОССИИ

Контактная информация

Количество кандидатов на вакансию вырастет, если оставить контактные данные рекрутера. Особенно, если рядом с контактом будет указана конкретная фамилия, имя ответственного за проведение собеседования. Если время подачи резюме ограничено определенными сроками, следует их обозначить, чтобы соискатель знал, как ему действовать.



Адрес места работы

Чтобы кандидатам проще было сориентироваться, укажите на карте, где находится будущее рабочее место. Точная геометка даст объявлению больше просмотров и откликов – в первую очередь соискателям рассматривают ближайшие вакансии

Еще несколько советов

Расшифровывайте все абстрактные понятия

«Интересные задачи», «уютная атмосфера», «стабильная компания» скорее оттолкнут кандидатов. Подумайте, что за подобными фразами скрывается в вашей компании, и опишите это.

Интересные задачи

Нужно будет придумывать идеи и форматы текстов, брать интервью у экспертов рынка и на их основе создавать материалы, участвовать в разработке контент-плана и развитии нашего блога.

Уютная атмосфера

Наш офис находится в лофте с видом на Волгу. Его дизайн проектировало бюро «Ромашка». В нашем офисе есть кухня, душевая и терраса, где летом мы устраиваем вечеринки.

«Не откликайтесь на вакансию, если вы не соответствуете нашим требованиям» — одна из самых неудачных формулировок. На подобные объявления не захотят откликаться даже подходящие кандидаты.

Пишите простыми предложениями



Наш офис, располагающийся в 10 минутах ходьбы от метро, оборудован всем необходимым: кухней, зоной отдыха, переговорными комнатами, изолированными от основного помещения



Наш офис находится в 10 минутах ходьбы от метро. У нас есть кухня, зона отдыха и изолированные переговорки.

Избегайте формулировок со страдательным залогом



В ваши обязанности будет включено следующее...



Вы будете отвечать за...

Пишите без штампов и клише



Мы молодая динамичная компания. Наши клиенты — лидеры своей области.



Компания «Динамик» на рынке всего 2 года, но среди наших постоянных клиентов — «Газпром», «Яндекс» и «Аэрофлот».